

简介

CORL 金融技术股份有限公司计划发行 Corl 代币(CORL)。CORL 是世界首个拥有公司股票产权的代币。公司筹集资金投资给早期具有高潜力的创业公司。区别于传统市场的代币，CORL 是基于利润分成的模式。根据 CORL 公司的盈利状况，投资者定期每个季度会收到利润分红 (以太币形式)。CORL 代币利用区块链技术分配代币化的股息给投资者，并且提供一个透明，符合 KYC 规定的产权拥有模式。CORL 代币建于以太坊公有区块链上和基于 ERC20 协议。

目录

- 1. 我们的理念..... 4
- 2. 关于 CORL..... 5
 - 2.1 公司的结构..... 6
 - 2.2 收入分成投资..... 7
 - 2.3 Corl 平台..... 10
 - 2.3.1 商业平台..... 10
 - 2.3.2 投资平台..... 11
 - 2.4 收入来源..... 11
 - 2.5 利润分配..... 12
- 3 CORL 代币..... 14
 - 3.1 小结..... 15
 - 3.2 细节..... 15
- 4 团队成员..... 16
- 5 技术顾问..... 17
- 6 PARTNERS..... 18
- 7 结论..... 18

1. 我们的理念

当前投资创业公司变得越来越流行起来。伴随着空前的低运营成本，容易进入全球市场，新技术的突现以及缺乏创新的现有企业，小型高增长企业的数目远高于从前。当这些高增长企业涌现的时候，充足的资金对这些企业的扩展和创新至关重要。然而传统融资已经不能跟上创新曲线。当今的融资市场是中心化，分片似的和不面向个体投资者的。而且缺乏足够的资金支持技术生态系统的增长。这导致全球对早期增长资金需求有超过一百亿美金的空缺。而且这个空缺将每年持续增大。为了解决这个资金短缺问题，投资者和创业家不得不从新考虑当前的融资方法。这也在2017年代币发行融资超过3亿美金得以验证。

运营小于20个雇员的公司占据了98%¹的融资市场，并且它们面临着筹集资金的挑战。传统上，对创业公司的投资是通过风险资本家（VC）和天使基金股权结构化，或通过银行提供的债务工具对公司后期投资。然而，由于长期的融资时间，高准入标准，融资成本通货膨胀，投资者和创业家激励机制不一致，投资人流动资金缺乏，创业者对公司的影响和管理力减小，高融资障碍，长期的责权义务，不稳定的投资渠道或需要管理多元资金流，且需要满足限制性的监管需求，这些选项不适合投资者和创业家。

尽管小企业融资市场规模很大，仅有11%²的企业曾经考虑过通过非传统的融资方式。我们的理念是通过结合三个独立概念，收入共享，众筹和区块链去解决传统投资的问题。

与大多数融资公司不同，Corl不发行债务或股权投资，而是“去股权化”。符合我们严格的融资要求的公司通过签署收入分成合约获得资助，即公司用一定比例的未来月收入支付给Corl，来获取前期融资。直到偿还完预先确定的还款金额。因为双方的目标是利益最大化，这种融资结构对Corl和获得融资的公司来说是互利互惠的。

与大多数市面上发行的代币不同，CORL代币（CORL）拥有Corl公司的股权。Corl公司直接向与公司签订收益分享协议的私筹公司进行投资。除了股权之外，根据公司利润的固定比例，代币持有者每季度获取发放的股息。通过发行Corl代币，世界各地的投资者将有机会获取创业公司的收入增长而且可以摒弃传统投资带来的不便。

我们相信现在是利用进行创新的方式来投资早期创业公司的时候了，我们的口号是，**资本即服务。**

¹ 来源: Opportunity Finance Network - Small Business Lending Landscape, February 2016

² 来源: Fundera - State of Business Lending Q3 2017

2. 关于 CORL

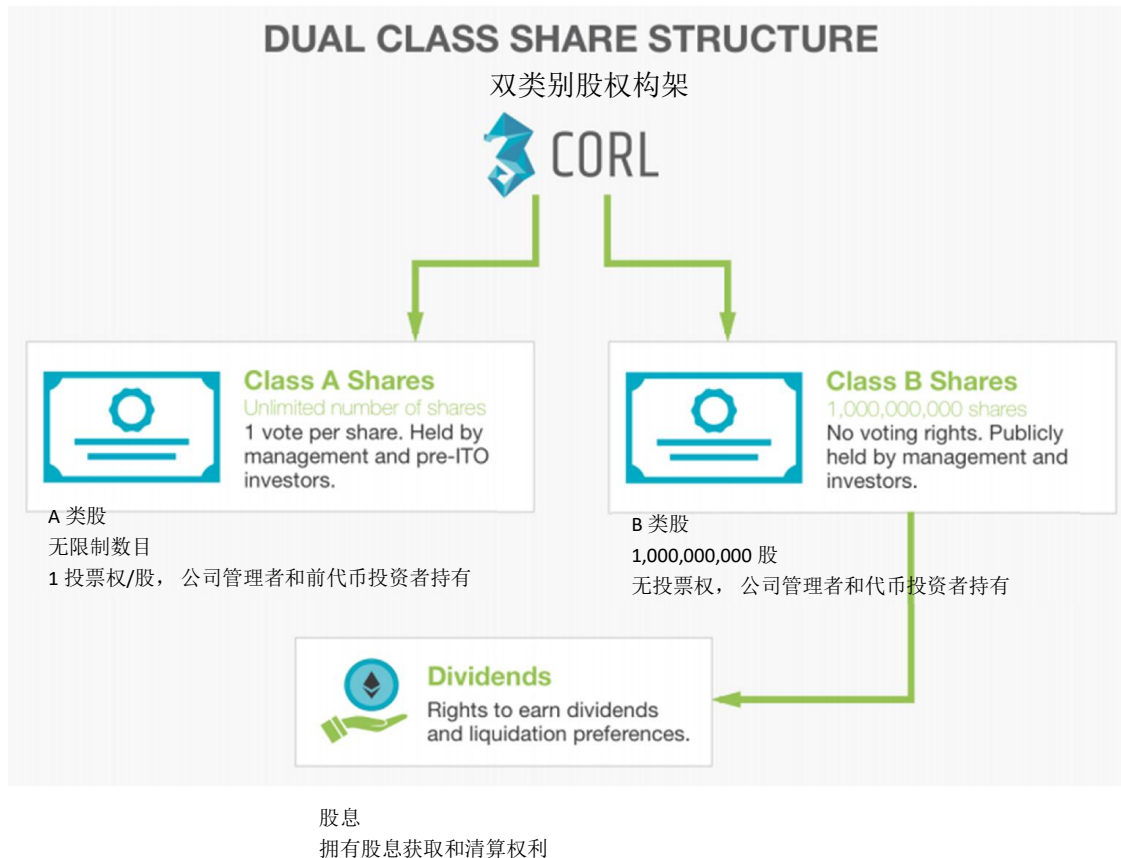
Corl 金融科技公司致力于通过基于利润导向的新技术和创新融资战略增强创业者和投资方的能力。通过引导未充分利用和创新的投資结构进入市场，Corl 为创业家提供便利的资本，帮助他们和投资者共同实现其战略和财务目标。我们的理念很简单，创业者应该可以通过我们所谓的“资本即服务”（CaaS），随时随地按需获取成功发展自己的公司所需的资金。当企业家和投资者的利益保持一致时，才可能开始实现真正的增长。在 Corl，我们深刻认识到这一点。本公司自成立以来，已引起新闻媒体和博客的高度关注。并在 2017 年，Corl 公司（之前的 Seedlify）被 Techvibes 评为为在加拿大最热门和最有前途的金融科技公司其中之一。Corl 的管理团队在技术，金融，法规和区块链，贷款，风险和投資方面拥有丰富的经验和具备完善的专业知识。

本节详细介绍以下内容：

- 1.公司的结构
- 2.什么是收入分成投資？
- 3.收入是如何产生的？
- 4.如何分配利润？

2.1 公司的结构

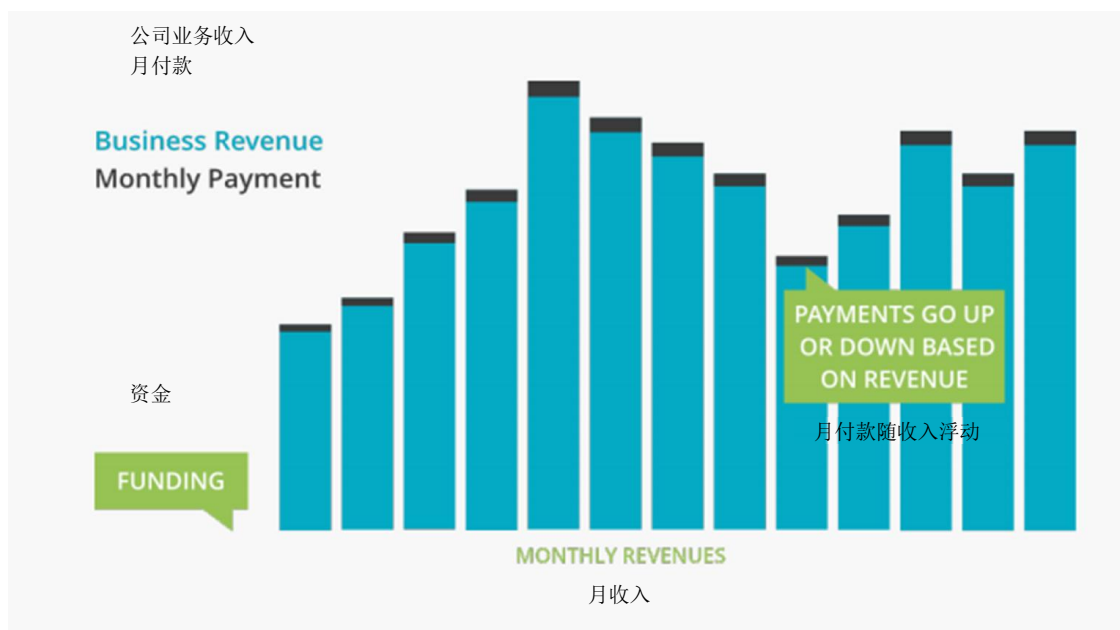
Corl 是加拿大联邦注册的有限责任公司。公司遵守国家证券法，并接受国际财务报告标准（IFRS）会计法规。该公司的股份结构如下：



CORL 代币法律上等同于 B 类股份，因此 Corl 将成为世界上第一用其 100% 的股权作为数字代币发行的公司。A 类股将由 Corl 的创始人，顾问，员工和早期投资者持有。公司结组织结构是公司日常运营由 Corl 团队有效管理，而代币持有者拥有公司所有权和获取股息。

2.2 收入分成投资

收入分成的概念类似于版税协议。收入分成投资是投资者向公司注资，按投资的数额获取一定百分比的回报，通常回报率为 2-10%³。回报额按每月的收入给予，高收入月份回报率高，低收入月份回报率下降。

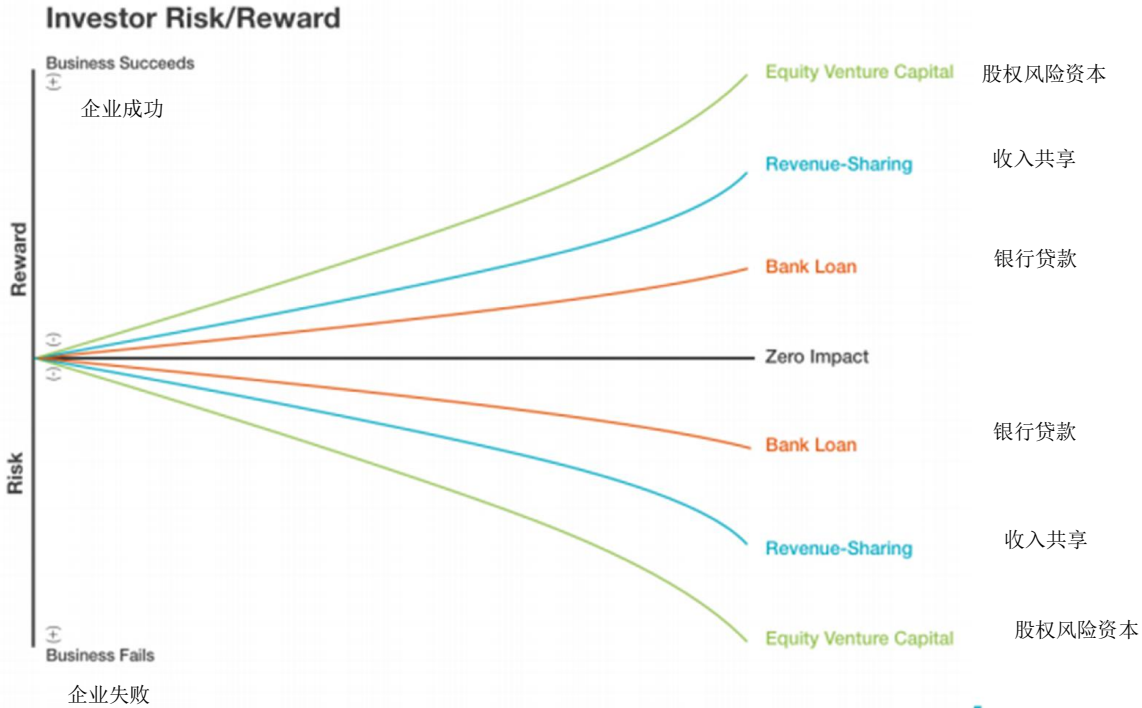


³ This percentage is known as the Revenue Rate.

³ 百分比即收入率

当到达预设的还款额度后⁴，一般为本金的 1.5 到 2.5 倍，收入分成协议结束。如果公司的收入高于预期，还款期缩短，反之增加。除了每月还款金额外，投资者有权利在公司全额偿还贷款后 2 年内购买公司 2% 的股权。

投资者的风险/回报

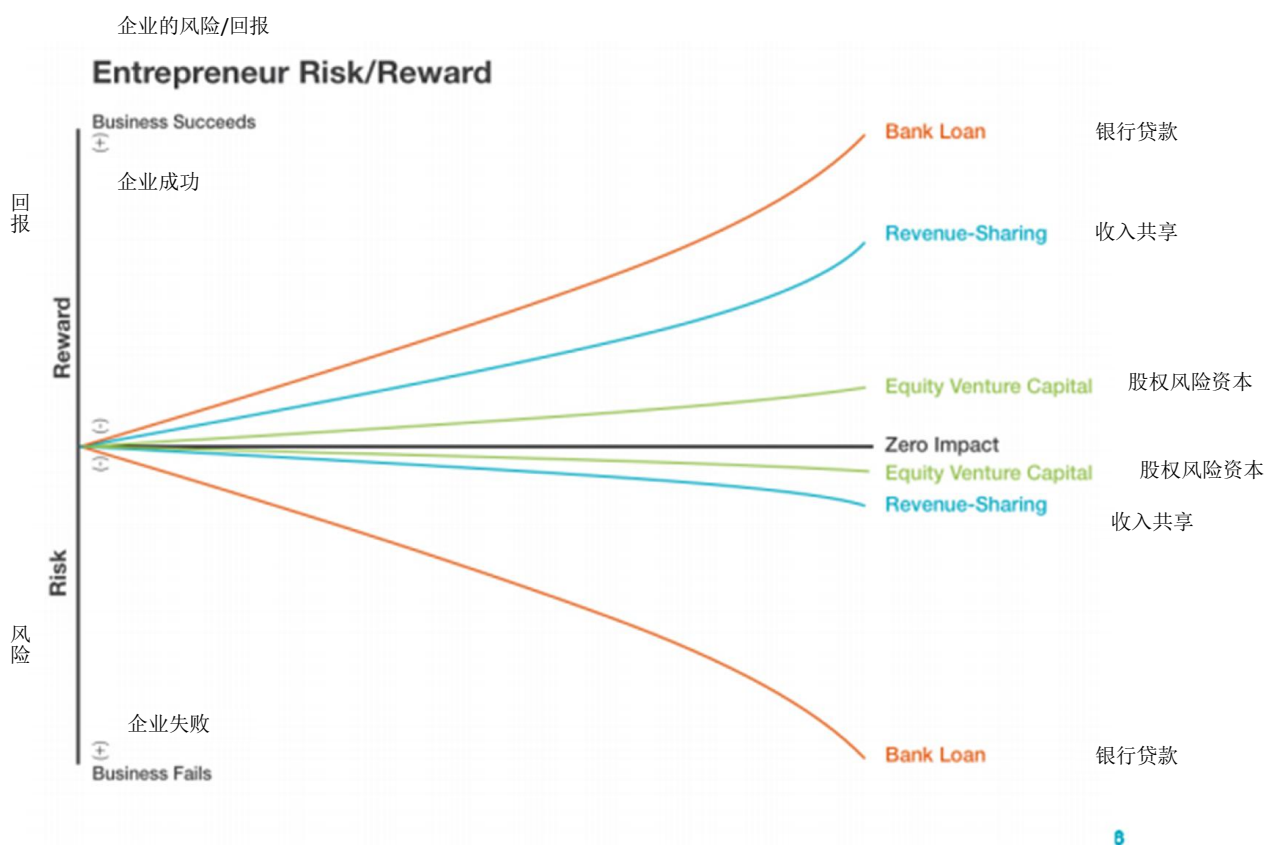


5

⁴收入共享投资不是要求公司在固定时间支付固定金额还款，而是固定比例公司的总收入，直至达到一定的协议“上限”（一般不少于 1.5 倍，取决于公司的需求，还款期限和风险

⁵来源: Startup Owl

对于投资者来说，收入分成可以每月连续支付投资回报，这是不可能通过传统的股权投资获得的。虽然收入分成的潜在收益一般会小于股权，但通过收入分成协议投资风险显著降低。这是因为月收入与公司月收入挂钩，且在违约情况下，收入分成协议的优先权高于股权。



对于创业者说，因为个人无需责任，在违约情况收入分成协议类似于公司股权。但是，通过收入分成协议，创业者可以保留其对公司的全部所有权，从而获取更大的优势。一旦公司付清偿还上限，就不需要支付投资者未来公司的收益。创业家也保留对公司完全的所有权和控制权，制定公司未来的发展方向。因为收入分成协议不具有对公司的表决权或占据董事会席位。

收益共享为债务和股权提供了一个融合契机，通过调整财务激励机制，改善增长条件，促使企业家和投资者互惠共赢。

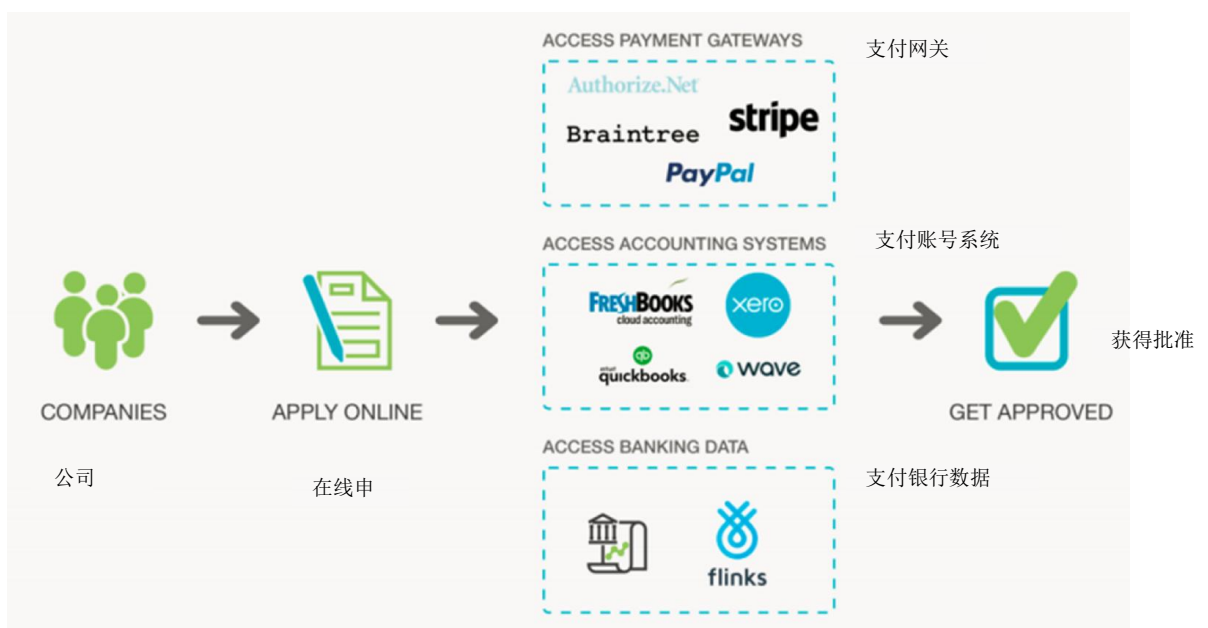
⁶ 来源: Startup Owl

2.3 Corl 平台

Corl 以收入分成形式投资新兴公司，投资金用于促进公司资本增长，雇用员工，产品开发，市场拓展等等。Corl 平台服务于市场双方;公司和投资者。对于公司来说，Corl 平台可以用于申请资金，支付管理和跟踪付款。对于投资者而言，该平台向他们提供所有权股价值信息，股息支出，投资组合分析，法律披露和审计过的财务报表。

2.3.1 商业平台

公司直接在 Corl 商业平台上申请资助。申请流程非常简单，只需 10 分钟即可完成。为了使用户体验最大化，以及确保申请过程中收集信息的完整性和准确性，公司授权 Corl 连接到他们的支付网关，会计系统和银行数据进行数据校对。尽管大多数贷款都关注贷款人当时的信用记录和静态财务信息，Corl 依赖动态的财务信息和另外的数据来源，这包括可用的社交简介信息。这些数据将被挖掘，分析，并模拟确定该公司的信誉和增长潜力。这个过程的整体目标是最大限度地利用数据来评估已请求资助贷款的公司信贷和投资风险。基于这种定性风险评估，Corl 可以确定一家公司是否符合资助的最低资格要求。



在申请过程结束时，公司将获得贷款预审批结果。在正式获得贷款之前，所有预审批获准的申请人将受到严格评估和审查。这涉及到一个定性风险评估，其中包括对创始人的调查分析，公司结构，业务计划，财务预测，市场和产品。运用定量和定性风险评估来确定是否给予公司资助。基于风险的评估定价被用来确定投资合同条款，特别是本金额，收益率和偿还上限。从申请到获取贷款的时间可能需要 2 周时间，但随着系统中集成更多的自动化功能，申请时间将随着时间的推移而减少。

一旦资金投入到经核准的创业公司，公司月收入计算就按每月直接从公司的会计系统中进行支付并通过已预授权⁷的转账合约从公司的银行账户自动收取。在获取资助后，公司可以访问 Corl 业务平台进行审查投资条款，管理支出，预付款项，申请额外融资，并查询他们的投资历史。

2.3.2 投资平台

投资平台向投资者提供购买投资，投资管理和分析的服务。对于投资者来说，在投资平台上的注册是一个简单的过程。投资者首先提供个人信息，以太坊地址和验证身份所需的文件，例如政府颁发的身份证明和实际地址证明。另外，每个投资者都必须完成可行性评估。该评估会帮助 Corl 确定投资者的风险偏好，容忍度和投资者的资格认证。这些信息被加密并发送给授权的第三方供应商进行正式身份验证并将数据存储在白名单上。

这个过程确保平台上的所有注册成员都满足了解你的客户的（KYC）要求，遵守反洗钱（反洗钱），反恐怖主义融资（CTF）以及其他证券法律规定。

一旦通过正式验证，投资者就有通过平台将以太直接送给 Corl 的智能合约地址。智能合约会识别公共地址，发送时间和资金数量，并将这些信息与存储在投资者白名单上的所有注册地址的进行核实验证。如果授权成功，注册投资者将在他们以太坊的公共地址收到 CORL 代币，否则交易失败。

投资平台在代币销售期之外仍具有实用性。以我们的理念为核心，Corl 致力于成为一家完全透明的区块链公司。据此，注册的投资者将能够通过访问该平台来监督 Corl 公司的表现。投资者可以通过投资平台了解投资组合，公司状况，投资表现，经审计过财务报表以及任何有关投资者的信息披露。除此之外，平台可以作为代币浏览器。投资者通过平台视觉化股权，派息历史和个人投资表现。为了增强平台的功能，Corl 将使用 0x 协议开发一个去中心化网络，以方便 CORL 令牌持有者（白名单）之间可以进行代币交换。

2.4 收入来源

Corl 的财政收入源于多元化投资组合，获取投资的公司均为早期高增长，在市场上运营并产生稳定收入的公司。每项投资类别可通过以下渠道获取收入：

1. 收入偿还付款⁸，按月支付，还款一般为的 2%至 10%之间，偿还上限为借款的 1.5-2.5 倍。
- 2 初始费用, 最低初始设置费用，一般为本金和偿还上限之间的差额的 2%至 5%，跟公司首次付款一并扣除。
3. 股权保证，占有公司 2%的股权，有效期到全额还款之日起算 2 年内。

这些收入来源将决定企业的盈利能力和财务状况。应注意的是，由于代币拥有 Corl 公司的股权，这些收入流的持续增长决定代币的价格和季度股息数额。

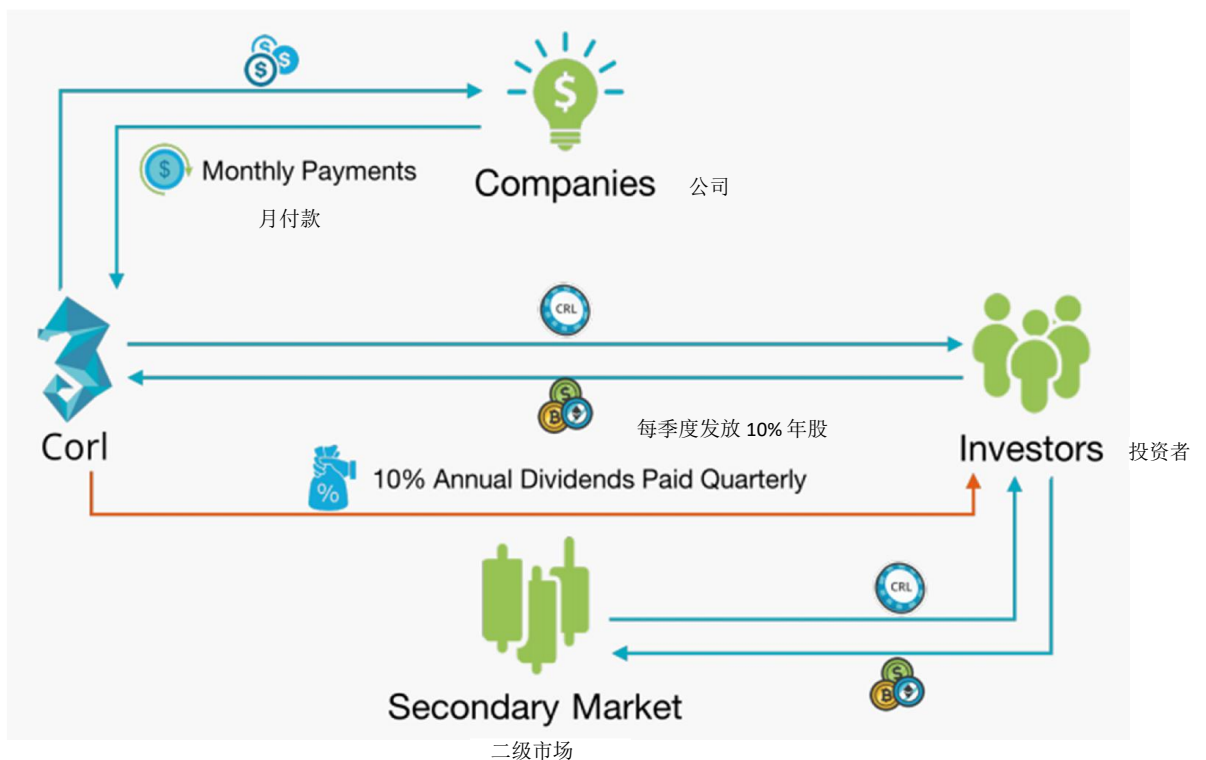
⁷ 如果发生欺诈行为，将会履行有条件的个人担保以收取任何未偿还的资金

⁸ 还款率是每月收入上限的百分比。

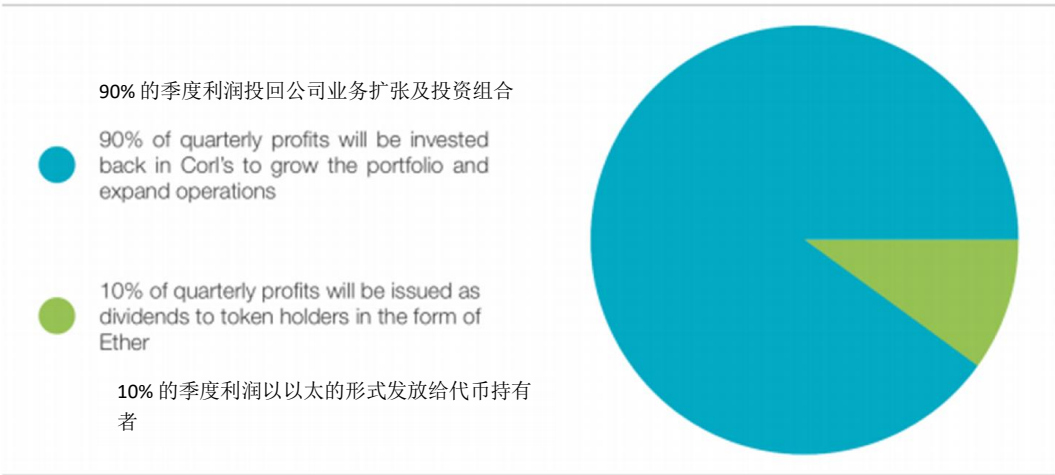


2.5 利润分配

投资者获得季度净利润的 10%。这些季度利润将会按投资者代币的持有数量平均分配并发送给代币所存储公共记录密钥的地方。由于股息率相等，对于所有代币持有者而言，代币份额较大的持有者将对应获得更高的回报份额。如果发生季度亏损（即本季度的净收入为负数），将不会发放股息分配。所有股息将以等值数额的以太币（ETH）支付。支付时间为一月，四月，七月和十月的最后一天。



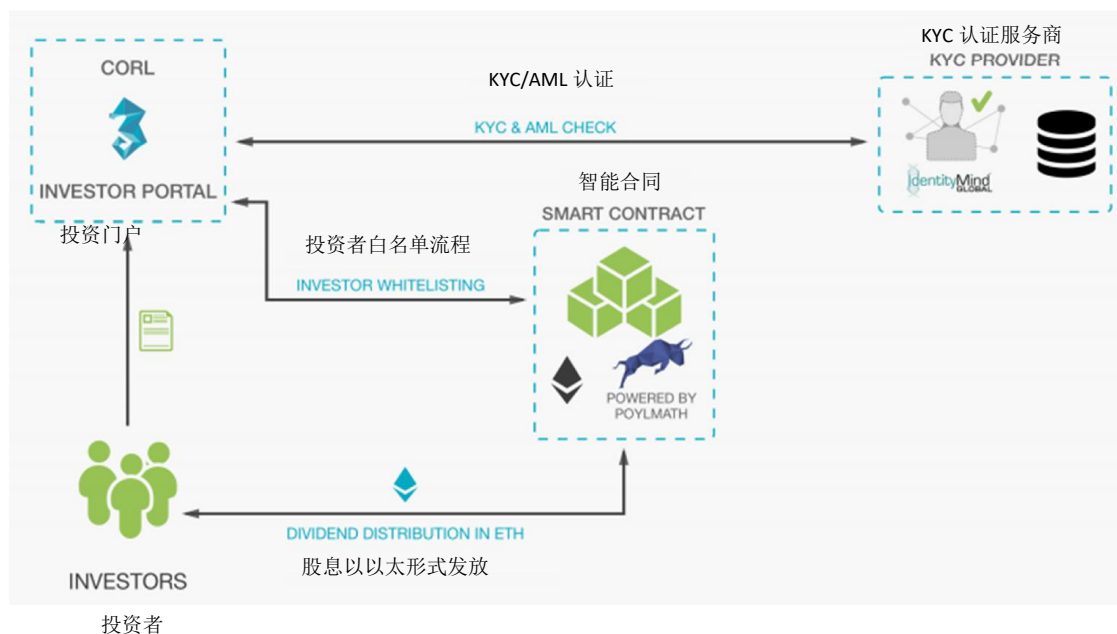
为了促进公司持续发展，剩余的 90% 的季度净利润将会再投资回公司。再投资金的主要用于与所资助的公司达成新协议，并按比例扩大业务规模。目前本公司的重点是与新兴公司达成早期收入分享协议。但这只是 Corl 长期目标的一个方面。收益共享的独到之处在于它可以应用于任何盈利资产，尤其是房地产，电子商务（如亚马逊 FBA），以及大量或潜在规模经营的“新经济”业务（如 Airbnb, Uber）。确保资金再投资回公司将有助于团队将业务扩展到其他收入分享领域，同时保留公司核心业务。



此外，由于代币的市场价格和派息金额是跟公司的盈利挂钩，二次投资对于今后推动代币价格上涨至关重要。值得注意的是，由于该公司的全部股权将以代币的形式销售，并且流通中的代币数量是固定的，不会发放新的代币，因此代币的价格永远不会被稀释。

3 CORL 代币

CORL 平台将使用 Ethereum (ERC20) 和 Polymath (ST20) 协议开发。以太坊协议为区块链资产提供了许多重要的功能特性，例如去中心化共识，自我管理，自主运营和通用存储标准，而 Polymath 协议提供确保遵守证券法的机制，如反洗钱 (AML) 和 Know-Your-Customer (KYC) 法规。



投资者日常投资活动由 Corl 投资平台管理，平台提供符合法规的代币发行，分发和转售服务，这些服务由 Corl 和 Polymath 智能合约来实现。通过在 Ethereum 和 Polymath 协议中开发的 Corl 智能合约，法定代表可以确认代币的发行过程中和发行后均完全符合证券法的要求。投资者首先注册 Corl 平台并开通会员。Corl 平台将收集有关投资者身份信息（以太坊公共地址，政府签发的身份证和实际地址证明），认证状态和风险状况。这些信息由针对第三方 AML / KYC 进行验证校对。并且如果被核实，则加密签名会发送到 Polymath 智能合约并永久存储在区块链中。已通过反洗钱 / KYC 发送到 Polymath 智能合约里，符合条件被批准投资者信息会存储在合约里。

在代币销售期间，经批准的投资者可以直接在 Corl 平台购买代币，指定他们希望购买所需 ETH 的数量，并发送到 CORL 智能合约里。如果未经批准的投资者试图从智能合约购买 CORL，或交易金额超过购买限额（认证状态决定），交易将被自动拒绝。CORL 智能合约管理代币销售，并包含所有数字法律文件和相关担保产品（例如产品备忘录）。这些相关资料只有经批准的投资者和法定代表才可以获取。为了确保数字文件不能随意改动和时间戳化，文件使用 Merkle 哈希树⁹进行加密签名和存储。

获得批准的投资者一旦向 CORL 智能合约发送资金，并且接受智能合约交易的条款，投资者将会获取予与美元等值 ETH 的 CORL 代币。在代币出售后，Corl 将为代币提供便利地交易买卖。由于代币销售后不会有额外的代币产生，新批准的投资者只能向 Corl 请求来获得代币。同样，现有的

代币持有者如果希望转让他们的代币，他们将向 Corl 提出申请。一旦成功匹配，代币将被重新分配给准投资者。符合资格的投资者随时间的增长将会增多。

代币销售之后，并且在每个季度的股息日，Corl 公司将通过 CORL 智能合约发送股息等值的 ETH 给投资者。股息分配基于每个投资者拥有的代币数量，通过智能合约分配到 CORL 代币持有者以太坊地址。

3.1 小结

CORL 是世界上第一个代币：

- i) 利用区块链技术的力量，通过收入分成投资形式，来支持和促进新兴成长型公司增长；
- ii) 目标是成为符合监管法规的证券代币；
- iii) 代表公司 100% 的股权；
- iv) 以 ETH 形式分配股息。

3.2 细节

为遵守证券法律的规定，此部分信息仅在 Corl 获取监管部门批准后才披露。

⁹ 因此，如果相关法律代表需要审核代币发行流程或信息，数据的准确性是可以保证的。

4 团队成员



Sam Kawtharani

创始人兼首席执行官（CEO）10 年以上的产品开发，战略和借贷。前 IOU Financial 的产品负责人（Startup to IPO-TSX: IOU）。小型企业融资额达到 5 亿美元以上。当前 Lend Mart 和 Fundica 的顾问。拥有康科迪亚大学的质量系统工程硕士学位。



Derek Manuge

创始人/首席投资官（CIO），5 年以上的财务风险管理，合规管理和投资经验。曾任毕马威和丰业银行财务风险经理（TSX: BNS）。为 40 多家金融机构，政府和监管机构提供咨询服务机构。The BlockchainHub 现任顾问及 TheGARP 区块链风险研究小组成员。持有 FRM 称号并获得圭尔夫大学数学硕士学位。



Bill Tharp

首席营收官，具有 35 年以上投资银行业务，公司财务，资产管理和风险投资经验。Grenville Strategic Royalty Corp 前任首席执行官。在汇丰银行（LON: HSBA）和纽约证券交易所 CIBC (TSX: CM)担任高级职位。已完成 100 多笔交易，价值高达 10 亿美元。现任六个资产管理公司和投资公司的董事会成员。



Matt Ward

5 年以上的创业，风险投资和商业发展规划经验。三家成功电子商务和营销企业的前任创始人，包括第一众筹播客，Kickstart 艺术。经常为高端技术期刊出版物如 HackerNoon, Mattermark, Inc 和 Venture Beat 发表文章及和谷之神的作者。The Syndicate 现任创始人兼执行合伙人，一家致力于投资科技创业公司。并为 The Syndicate podcast 直播员。他拥有乔治亚理工学院机械工程学士学位。



Robert Bialek

工程负责人，超过 15 年的软件开发，应用程序架构，软件开发经验和技術管理经验。前任 IOU Financial 技术副总裁（TSX: IOU）。专注于管理跨国软件开发，软件使用现代开源技术的分布式环境。全球首个 P2P 点对点平台之一，FairRates（被 IOU Financial 收购）的公司创始人。拥有本哈根大学计算机科学博士学位。

5 技术顾问

Corl 与世界上一些顶尖的业界领袖和专家合作。根据以下 8 个行业的专业知识和领域选定顾问：区块链，资本市场，合规性，金融科技，版权，创业公司，证券和风险投资。



Darren Franceschini

首席执行官 - Blocksale, Blockchain Technologies, 12 年以上的销售, 数字媒体, 技术和区块链。当前为 Blocksale 和 Blockchain Technologies 首席执行官。自 2011 年以来为 100 多家加密货币, ICO, cryptoexchanges 和比特币 ATM 公司提供咨询服务。拥有布鲁克大学学士学位和工商管理学士学位。



Sandy Hershaw

CrowdMatrix 首席合规官, 37 年以上的私募股权投资银行业务, 管理和证券合规经验。现任 Crowdmatrix 的市场和首席合规官, 安大略省证券委员会 (OSC), 中小企业 (SME) 委员会和勘探与开发商协会加拿大 (PDAC) 证券委员会会员。前任新斯科舍银行, Imperial Oil, Nesbitt Burns, 动态基金和 WATT Capital 过高级职位。持有 CFA 指定成员和艾伯塔大学管理商业硕士学位。



Matt McGuire

AML, Global DCX, Blocktech Capital 顾问。17 年以上的合规, 金融犯罪和区块链经验。当前为 AML shop, Global DCX, Blocktech Capital, NorthOne 顾问以及加拿大金融犯罪分析研究所所长。

曾在 Securefact 任金融犯罪风险管理副总裁, MNP 国家反洗钱实践主席, 比特币管理和 ATMIA 风险委员会代表, 于加拿大财务部门, 加拿大特许会计师协会, Williams McGuire AML, 和 Deloitte 曾任数个高级咨询职位。持有 CPA, CA, CFF, CAMS, AMLP, DIFA 和滑铁卢大学会计硕士学位。



Safwan Zaheer

KPMG 金融科技总监, 在电子商务, 移动支付, 战略和数字转型方面拥有 17 年以上的经验。现任 KPMG 金融科技总监及财务总监和 Loyyal 的董事会成员。前 Accenture 数字化转型总监, 巴克莱产品战略商务总监和 AOL 电子商务战略负责人。拥有 3 项专利和麻省理工学院和德州农工大学的管理和工程双硕士学位。



Ben Clayton

董事会成员 - SXSW Accelerator, Inventure \$, 12 年以上的业务发展和运营经验, 加速创业, 合作伙伴和管理咨询的经验。技术加速和企业产品孵化设计。Plus Four and Imani Energy 创始人。曾任 The Living G Network 和 Perpetual Pictures 的制作人。

SXSW Accelerator and Inventure\$. SXSW 董事会成员。持有迈阿密大学心理学学士学位。



Maybridge Quiroz

MontBridge Capital 总裁，17 年以上的贷款，管理会计，金融业务和企业战略经验。现任 MontBridge Capital 总裁及 Ziero Financial 顾问。曾在 IOU Financial 任首席财务官，财务主管和企业秘书部长。持有 CPA，CMA 和 EMP 资格证书。

6 合作伙伴



7 结论

当今，全球加密货币的市场资本估计已经超过 8000 亿美元，并且每个月都在稳步增长。这些绝大多数加密货币被分类为实用或应用代币，因此它们没有拥有公司产权或股息分红。CORL 代币与其他代币不同，它是具有开创性拥有数字资产的少数代币之一，也是全球唯一拥有 100% 的公司股权的代币。

按照设计，CORL 代币代表 Corl 的所有权。Corl 是一家向早期高潜力新兴公司签订的收入分成的投资金融科技公司。除了拥有股权外，代币持有人将有权获得公司季度净利润的一部分，使得 CORL 代币成为获取公司股息的少数代币之一，并且公司股息只用 ETH 支付。

Corl 致力于成为世界上利润最高，收益最大的收入分享公司之一。在成功完成代币销售后，CORL 代币将成为投资者参与新兴经济增长的唯一手段，去除传统融资相关的限制。通过利用自动化和先进的风险管理实践，Corl 将成为一个促进小企业扩张并为全球生态技术增长作出贡献。